

Złoty Środek – czyli jak będąc średnią firmą znaleźć system IT na lata

To że system informatyczny powinien być dopasowany do potrzeb firmy to truizm. Ważne jest również to, żeby przewidywał jej przyszłe potrzeby. Znacznie łatwiej jest uruchamiać stopniowo dodatkowe funkcje rozwiązania, które dzisiaj ma dla nas za duże możliwości niż wymienić system na nowy. Zakup nowego systemu to nowy proces wyboru dostawcy, nowe szkolenia, informatyzacja po raz drugi tych samych obszarów.

Trzeba pamiętać, że zanim dojdzie do takiej wymiany – zanim ilość ograniczeń spowodowanych niedoskonałością systemu osiągnie punkt krytyczny wymuszający tę wymianę, możemy stracić wiele rynkowych okazji. Należy też mieć na uwadze fakt, że starego systemu nie da się po prostu sprzedać oszczędzając w ten sposób część pieniędzy.

Ważne jest zatem żeby decydując się na wdrożenie oprogramowania wspomagającego zarządzanie firma brała pod uwagę także swoje przyszłe potrzeby. Ale już cena, którą zapłaci za to oprogramowanie powinna być ceną za to czego potrzebujemy dzisiaj, nie jutro.

Czy jest to możliwe? Tak. Kluczem jest tu odpowiednia metodyka wdrożenia opierająca się na precyzyjnej analizie potrzeb klienta i optymalnym dopasowaniu do nich zakresu funkcjonalnego wdrażanego systemu.

Rozwiązanie, które przygotowaliśmy pozwala to zrealizować. Umożliwia wdrożenie ERP z najwyższej półki, w sposób, który pozwala ograniczyć koszty takiego przedsięwzięcia. Metodyka wdrożenia powstała na bazie ponad 20 – letnich doświadczeń we współpracy z polskimi przedsiębiorstwami. Opracowana została dla firm, których potrzeby w zakresie IT – obecnie być może jeszcze niewielkie - zmieniają się niemal z dnia na dzień. Jej głównym założeniem jest udostępnienie Państwu już dziś dostępu do rozwiązania, którego wszystkie możliwości będą potrzebne w przyszłości. Co istotne w ramach budżetu, na który Państwa stać i w czasie, który nie sparaliżuje Państwa działalności.

Zapraszamy do zapoznania się z poszczególnymi krokami, które prowadzą do sukcesu wdrożenia naszego rozwiązania.

Szyty na miarę

Naszym Głównym celem jest trafna identyfikacja Twoich potrzeb i jak najlepsze dostosowanie do nich oferty. Najpierw wspólnie analizujemy specyfikę Twoich działań, strukturę, problemy z jakimi się borykasz, plany rozwojowe. Przyglądamy się Twojemu rynkowi. Dopiero na tej podstawie określamy najodpowiedniejszy dla Ciebie zakres funkcjonalny. Jeśli Twoja firma zajmuje się dystrybucją nie przyda Ci się z pewnością obszar produkcyjny. Ale już systemy EDI czy rozwiązania, B2B, B2C mogą pomóc w prowadzeniu Twojego biznesu. Na tym etapie analizujemy także Twoje potrzeby w zakresie infrastruktury sprzętowo – sieciowej. Próbujemy też wskazać najlepszy moment na rozpoczęcie wdrożenia. Bierzymy pod uwagę m.in. sezonowość Twoich działań, plany w zakresie innych projektów inwestycyjnych itp. Dopiero wówczas proponujemy najwłaściwsze rozwiązania i przedstawiamy ofertę cenową.

To trochę tak jak pierwsza wizyta u dobrego krawcy. Musicie wspólnie określić nie tylko czy potrzebny jest Ci garnitur czy płaszcz i czy zimowy czy wiosenny?. To oczywiste. Dobry krawiec będzie chciał wraz z Tobą określić także jak często i w jakich sytuacjach będziesz go używał, do czego ma pasować, na jak długo wystarczyć. Zainteresuje go nawet jakim typem osoby jesteś. Ściągnie miarę. Wówczas będzie gotowy do przedstawienia Ci swojej propozycji.

Oczywiście możesz zdecydować się na garnitur ze sklepu. Na pierwszy rzut oka całkiem odpowiedni. Wkrótce jednak może się okazać, że marynarka pije pod pachami, a kolor był zdecydowanie za jasny jak na warunki, w których przyszło Ci go nosić. Tak właśnie bywa z systemami prekonfigurowanymi.

Nasza propozycja wdrożenia systemu Impuls 5 to oferta garnituru szytego na miarę. Idealnie dopasowanego, ale jednocześnie odpowiedniego cenowo i szybko uszytego. Wiemy już co i w jakim zakresie jest Ci potrzebne.

System tak jak garnitur nie może być ani „za mały”, ani „za duży”. Zagrożenia w tym pierwszym przypadku są oczywiste. W drugim ryzykujemy, że rozbudowane rozwiązanie, z funkcjami, z których i tak nie będzie potrzeby korzystać będzie trudne w obsłudze. Jednocześnie powinniśmy mieć możliwość skorzystania z tych funkcji w momencie kiedy okażą się potrzebne.

Jak już wspomnieliśmy dopiero na podstawie analizy Twoich potrzeb proponujemy zakres wdrożenia. Trochę inaczej niż nasz krawiec, który zacznie kroić garnitur dopiero po decyzji klienta, my mamy już za sobą pierwszą przymiarkę i wiemy w co „ubrać” Twoją firmę.

Wdrożenie czas zacząć

Po uzgodnieniu warunków i podpisaniu kontraktu przystępujemy do wdrożenia. Dobry krawiec po drugiej przymiarce umawia się na odbiór garnitur. Z nami jest podobnie. Doprecyzowujemy jedynie naszą wspólną analizę i przygotowujemy dla Ciebie oprogramowanie odpowiednio ustawiając jego parametry. Nie wdając się w szczegóły dotyczące metodyki wdrożenia: średni czas uruchomienia systemu Impuls 5 to 12 - 15 tygodni od rozpoczęcia wdrożenia. W tym czasie instalujemy i konfigurujemy aplikację, szkolimy Twoich ludzi i przekazujemy rozwiązanie do eksploatacji. Jak więc widzisz szybko wcale nie musi oznaczać źle! Okazuje się że można jednocześnie zjeść ciastko i mieć ciastko!

Przede wszystkim bezpieczeństwo

Moment uruchomienia nowego systemu jest zawsze stresujący dla jego użytkowników. Mając tego świadomość staramy się w tym specyficznym momencie zapewnić im poczucie bezpieczeństwa i maksimum komfortu. Optymalizujemy też oprogramowanie w warunkach eksploatacji. Czuwamy, aby system pracował tak jak zaplanowaliśmy.

Uruchamiamy również program serwisowy, który wspólnie dobieramy jeszcze przed podpisaniem umowy. Staramy się tym samym zapewnić maksymalne bezpieczeństwo użytkowania systemu w Twojej Firmie.

Spójrzmy w przyszłość

Nosisz już garnitur, który dla Ciebie uszyliśmy. Po kilku latach może się jednak okazać, że potrzebujesz jeszcze kamizelkę. Co więcej garnitur wymaga przeróbki - teraz już inaczej go użytkujesz, trochę się też nie dopina...

Nie ma problemu – wybrałeś przecież dobrego krawca. Takiego, który nadal prowadzi swój zakład, śledzi najnowsze trendy, rozwija warsztat, zna Cię „od podszewki”. A przede wszystkim przewidział taką sytuację. Uszyje dla Ciebie nie tylko nową, modną kamizelkę, ale także udoskonali Twój garnitur. Bo przecież od początku takie było założenie.

System miał być rozwiązaniem na lata, gotowym do tego aby wspomagać rozwój Twojej firmy. Szukałeś narzędzia, które będzie odpowiednie nie tylko „na dziś”. Nie chciałeś co kilka lat marnować czasu na szukanie nowego systemu.

Zbyt szybko się rozwijasz. Jednocześnie nie chciałeś także wydawać ogromnych środków na coś czego długo nie będziesz mógł wykorzystać. Dzięki temu mogłeś zainwestować w rozwój swojej działalności. W konsekwencji znaleźć się w Tym miejscu, w którym jesteś dzisiaj. Szukałeś Złotego Środka. Teraz już wiesz, że z systemem **Impuls 5 to Ci się udało!**